

## PROGRAMA LEAN CÁMARAS

LA CÁMARA DE VIGO AYUDARÁ  
A LAS PYMES A AUMENTAR  
SU PRODUCTIVIDAD Y A  
REDUCIR SUS COSTES  
HASTA UN 30%



### > COMERCIO EXTERIOR

Seis empresas gallegas y la Bolsa de Subcontratación de Galicia acuden a la feria de Bilbao, la cita nacional más importante del sector

### > FORMACIÓN

Cursos y seminarios junio

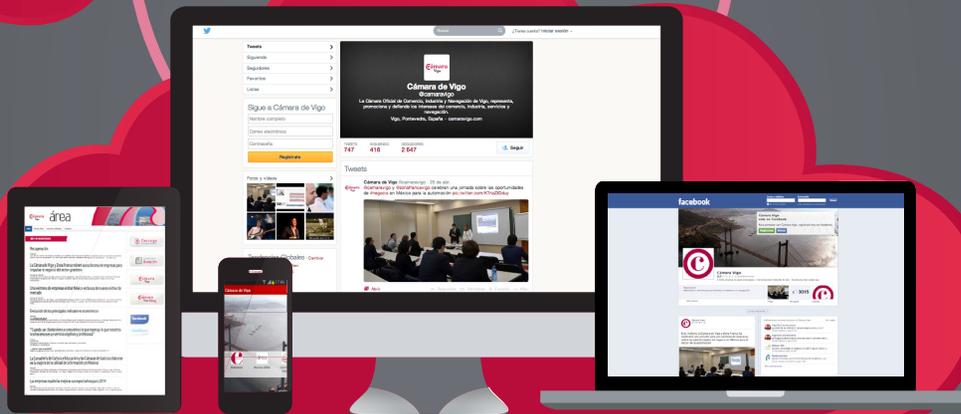
Nº 119

MAYO  
2015

# DONDE QUIERAS... COMO QUIERAS...

VISÍTANOS  
[www.camaravigo.com](http://www.camaravigo.com)

SÍGUENOS



DESCÁRGATE  
NUESTRA  
APP GRATUITA



Available on the iPhone  
App Store



Google play

**Cámara**  
Vigo

# ESTABILIDAD Y RECUPERACIÓN

Tras los resultados de las últimas elecciones no cabe sino reconocer que se han producido cambios muy importantes en el panorama político español. Los avances de los partidos emergentes, representados en su mayor parte por las diversas iniciativas aglutinadas en torno a Podemos y Ciudadanos, han obtenido volúmenes de voto que, no sólo no pueden desdeñarse, sino que envían un mensaje a toda la sociedad en su conjunto. La propia indefinición de las propuestas de los dos partidos mencionados y de sus candidaturas asociadas, no permiten considerar que los votos recibidos por ellas tengan relación directa con sus propuestas. Por el contrario, lo que parece claro es que, una parte muy importante de la ciudadanía ha perdido la confianza en la capacidad de los partidos más tradicionales para gobernar adecuadamente municipios y comunidades autónomas.

Es esta desconfianza, muy probablemente, la que ha alimentado el crecimiento de las nuevas formaciones políticas. Una desconfianza que tiene sus raíces en la sensación de muchos ciudadanos de que el país no es capaz de despegar tras una de las crisis económicas más profundas de nuestra historia. Una desconfianza que se funda, además, en la aparición continua de casos de corrupción, de falta de coordinación entre administraciones, y de fondos públicos empleados en fines cuando menos cuestionables.

Una desconfianza que, en definitiva, está impulsando a algunos a buscar culpables antes que soluciones. Con la situación política surgida de las urnas este pasado 24 de mayo, se hace imprescindible reflexionar y dialogar. No se puede negar que los efectos de la crisis y sus consecuencias sobre el empleo y las rentas del trabajo, siguen sometiendo a millones de conciudadanos a condiciones económicas de enorme dificultad. Y ello, aun aceptando que, efectivamente, el PIB avanza, y que lo hace a un ritmo mayor incluso del previsto, y que hemos podido sortear un rescate económico y una intervención que nos habría conducido a dificultades muchísimo mayores, sin duda.

Es necesario que todos los grupos políticos, todos juntos, se apresten a buscar soluciones que permitan atacar la principal de las lacras de nuestra sociedad: el desempleo. Con las tasas actuales de paro, el reparto de la riqueza será profundamente insatisfactorio y aumentará la exclusión y el rechazo de los excluidos al sistema. Es necesario pensar, además, a largo plazo, sin cálculos electorales, teniendo en cuenta el bien común, y siendo conscientes de que, por muy en desacuerdo que podamos estar con las ideas de otros, vivimos juntos y debemos gobernarlos juntos. Sólo así seremos capaces de establecer medidas que resuelvan problemas, en un panorama de estabilidad, que será imprescindible para que la recuperación, por fin, alcance a todos.

**JUNIO >  
2015**



## CURSOS GENERALES

> **ANÁLISIS DE BALANCE**  
Duración: 12 horas  
Fechas: 8-11 junio  
Horario: 19:00 a 22:00 horas

> **MANIPULADOR DE ALIMENTOS**  
Duración: 3 horas  
Fechas: 17 Junio  
Horario: 9:30 a 12:30

## COMERCIO EXTERIOR

> **MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES: EL CRÉDITO DOCUMENTARIO**  
Duración: 24 horas  
Fechas: 1-11 junio  
Horario: 19:00 a 22:00 horas

## IDIOMAS

> **CONVERSACIÓN EN INGLÉS (MIÉRCOLES DE MAYO)**  
Duración: 6 horas  
Fechas: 3-24 Junio  
Horario: 20:00 a 21:30 horas

> **BREAKFAST AND THE IDIOMAS**  
Duración: 6 horas  
Fechas: 4-25 junio  
Horario: 8:30 a 10:00 horas

## INFORMÁTICA Y NUEVAS TECNOLOGÍAS

> **TABLAS DINÁMICAS Y DATOS EN EXCEL 2010**  
Duración: 15 horas  
Fechas: 8-12 junio  
Horario: 19:00 a 22:00 horas

## CURSOS EN LAS OFICINAS TERRITORIALES DE LAS CÁMARAS

> **MANIPULADOR DE ALIMENTOS**  
Duración: 3 horas  
Fechas: 10 junio  
Horario: 16:00 a 19:00 horas  
Lugar: Centro neural de Gondomar

### INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

Cámara Oficial de Comercio, Industria y Navegación de Vigo.  
C/ República Argentina nº 18 - A  
Telf: 986 446 297 / Fax: 986 435 659  
www.camaravigo.es / formacion@camaravigo.com

Horario de atención al público:

- Invierno: de lunes a jueves de 9:00 a 14:00 horas y 16:00 a 19:00 horas, y los viernes de 9:00 a 15:00 horas.
- Verano: de lunes a viernes de 9:00 a 15:00 horas

### PLAZAS LIMITADAS

La participación en los cursos se formalizará por riguroso orden de llegada de las solicitudes.

### DIPLOMAS

Al finalizar cada curso la Cámara de Comercio entregará un diploma a los alumnos que acrediten su asistencia y aprovechamiento. La Cámara de Comercio de Vigo se reserva el derecho de anular la celebración de algún curso o seminario en el caso de que no sea cubierto el número mínimo de plazas.

### EMPRESAS COLABORADORAS

Las empresas colaboradoras se beneficiarán de un 30% de descuento en el precio de la matrícula.

Pague con **PayPal**

Ahora puedes pagar la inscripción de los cursos y jornadas a través de Paypal. Recuerda que este sistema admite el pago con las tarjetas de crédito más habituales, aunque no tengas cuenta propia.





## SEIS EMPRESAS GALLEGAS Y LA BOLSA DE SUBCONTRATACIÓN DE GALICIA ACUDEN A LA FERIA DE BILBAO, LA CITA NACIONAL MÁS IMPORTANTE DEL SECTOR

LA INDUSTRIA SUBCONTRATISTA ESPAÑOLA SE CARACTERIZA POR SU ELEVADO GRADO DE ESPECIALIZACIÓN, CONOCIMIENTO TÉCNICO Y ALTA FLEXIBILIDAD, CAPAZ DE APORTAR SOLUCIONES DE FABRICACIÓN A MEDIDA DE LAS NECESIDADES DE SUS CLIENTES

Vigo, 25/05/2015.

Del 26 al 29 de mayo seis empresas gallegas y la Bolsa de Subcontratación de Galicia, representada por la Cámara de Comercio de Vigo, acuden a la Feria de Subcontratación de Bilbao, la cita nacional más importante del sector.

El objetivo principal de la feria, orientada a los profesionales del sector de los procesos y equipos para la fabricación, es ofrecer un foro de negocios en que podrán encontrar nuevos suministradores, ampliar su

cartera de proveedores y conocer, de primera mano, propuestas y soluciones a sus necesidades organizativas, de equipos para fabricación y de subcontratación en procesos productivos.

AC Systems Atlantic, CO2 Smart Tech, Mecanizados y Oxicortes (MECOXI), Grupo Tecnogap, Recense y Resortes Galicia son las empresas gallegas que acuden a esta cita con el ente cameral, junto con la Bolsa de Subcontratación de Galicia, que tiene su sede en la Cámara de Comercio de Vigo, y que representa a

más de 300 firmas en nuestra comunidad autónoma.

El sector de la subcontratación industrial es un sector muy importante para la economía de un país, ya que es una base para el desarrollo y consolidación de la industria. Si no existiese la industria auxiliar sería prácticamente imposible tener industria, ya que la industria precisa de industria auxiliar para el desarrollo de su actividad.

La industria subcontratista española se caracteriza por su elevado grado de especialización, conocimiento técnico y alta flexibilidad, capaz de aportar soluciones de fabricación a medida de las necesidades de sus clientes.

Las empresas subcontratistas son, en su mayoría, pequeñas y medianas. Ofrecen su maestría y saber hacer para completar el producto final que corresponde comercializar a la compañía contratista. El desarrollo de la subcontratación industrial se convierte en un importante motor económico, no sólo en el ámbito comercial, sino también en la generación de empleo, riqueza y como fuente de atracción de inversión.

Para los países de nuestro entorno (Francia, Alemania, Reino Unido, Italia,...) la subcontratación industrial representa un importante porcentaje de su PIB industrial, afectando a un elevado número de empresa y trabajadores.

## LÍNEAS DE ACTUACIÓN DEL SECTOR

- En el desarrollo de productos de cada vez mayor valor añadido mediante la fabricación de conjuntos y piezas cada vez más complejas, invirtiendo en desarrollo de conocimiento y medios productivos para fabricar piezas de gran complejidad; el desarrollo de subconjuntos que integren las soluciones generadas por diferentes proveedores, ofertando un producto de mayor valor.

- En la mejora del servicio al cliente ofreciéndose como proveedor integral y desarrollando cooperaciones con otras empresas subcontratistas para entregar piezas y conjuntos totalmente acabados.

- En la mejora de la productividad para mejorar su rentabilidad y ganar más cuota de mercado tanto a nivel nacional como internacional. La tendencia en el sector es innovar en procesos a través de 2 vías: por un lado, a través de la automatización

de procesos, incorporación de medios productivos más flexibles y multitarea que incrementen la productividad del proceso y mejora de la capacitación de los empleados; por otro lado, a nivel de gestión de la producción, aplicando las últimas técnicas de Gestión de la Producción de modo que la empresa responda con eficacia y eficiencia.

- En cuanto a la innovación en producto, también se están trabajando en 2 líneas: por un lado, en la ampliación de la gama de materiales para satisfacer las necesidades de los clientes en cuanto a ligereza, resistencia mecánica, resistencia térmica, etc., lo que está permitiendo a las empresas subcontratistas ampliar su oferta de soluciones (Por ejemplo composites...) y por otro lado, en el propio desarrollo de producto, recogiendo cada vez más mejoras por parte de la empresa subcontratista.

## TÚ NOS AYUDAS A DARTE MÁS

**Por ser empresa colaboradora,**  
la Cámara de Comercio pone a tu disposición los mejores y exclusivos servicios para garantizar el éxito de su negocio.

### SERVICIOS EXCLUSIVOS

- Servicio de noticias
- Dossier de prensa
- Newsletters especializadas
- Actos sociales: acceso a actos reservados.
- Inscripción en la bolsa de subcontratación industrial de galicia.
- Inscripción en el directorio de empresas/bolsa de exportación de la cámara de vigo: página exclusiva, bilingüe y accesible desde las direcciones web:  
[www.Negociosenvigo.Com](http://www.Negociosenvigo.Com)  
[www.Businessinvigo.Com](http://www.Businessinvigo.Com)

### SERVICIOS GRATUITOS

- Listados de empresas de la base de datos de la Cámara de Comercio de Vigo.
- Ofertas de empleo.
- Servicio de consultoría jurídica totalmente gratuito.
- Asesoramiento en comercio exterior gratuito.
- Asesoramiento gratuito en comercio interior.
- Servicio de Reclamaciones Empresariales (SRE).
- Cursos y jornadas de formación gratuitos.

### SERVICIOS A PRECIOS REDUCIDOS

- Certificaciones y documentación para el comercio exterior. Descuentos de hasta el 50%.
- Listados y bases de datos de empresas de CAMERDATA a precios muy especiales.
- Certificaciones camerales. Descuentos de hasta un 50%.
- Certificados de firma digital de CAMERFIRMA.
- Alquileres de aulas y salas totalmente equipadas a precios muy reducidos.
- Descuento general del 30 % en las inscripciones en los cursos de la Cámara.
- Pregunte por otras ventajas.

# EL DEPARTAMENTO JURÍDICO INFORMA...



## > NUEVAS MEDIDAS EN MATERIA CONCURSAL

El Boletín Oficial del Estado ha publicado el pasado 26 de mayo la Ley 9/2015, de 25 de mayo, de medidas urgentes en materia concursal. La nueva regulación, tiene por finalidad extender al propio convenio concursal los principios establecidos por la Ley 17/2014, de 30 de septiembre, de medidas urgentes en materia de refinanciación y reestructuración de deuda empresarial, para el convenio preconcursal. Además, entre las novedades de la reforma, cabe destacar la adopción de una serie de medidas que pretenden conseguir flexibilizar la transmisión del negocio del concursado o de alguna de sus ramas de actividad, -tratando de facilitar, en la mayor medida posible, la continuación de la actividad empresarial-



## > TABLÓN EDICTAL ÚNICO DEL BOE

El gobierno ha aprobado el Real Decreto 385/2015, de 22 de mayo, por el que se modifica el Real Decreto 181/2008, de 8 de febrero, de ordenación del diario oficial "Boletín Oficial del Estado", por el que se crea el Tablón Edictal Único -o Suplemento de notificaciones- en el que todas las notificaciones de las distintas administraciones se publicarán en el Boletín Oficial del Estado. Estas notificaciones serán de acceso público durante tres meses pero, al contrario de lo que ocurre con el resto del contenido del boletín, pasado ese tiempo solo resultarán accesibles mediante un código de verificación de carácter único y no previsible. Este nuevo suplemento de anuncios de notificación, de carácter independiente, formará parte indisoluble del "Boletín Oficial del Estado" y de su edición electrónica, y entrará en funcionamiento a partir del 1 de junio de 2015.

*Para más información sobre este u otros temas jurídicos pueden dirigirse directamente a nuestro departamento a través del correo electrónico [juridico@camaravigo.com](mailto:juridico@camaravigo.com) y/o el teléfono 986 446 296*

## CALENDARIO DEL CONTRIBUYENTE

### Hasta el 01-06-2015

- Declaración anual de cuentas financieras de determinadas personas estadounidenses

### Hasta el 25-06-2015

- Renta y Patrimonio

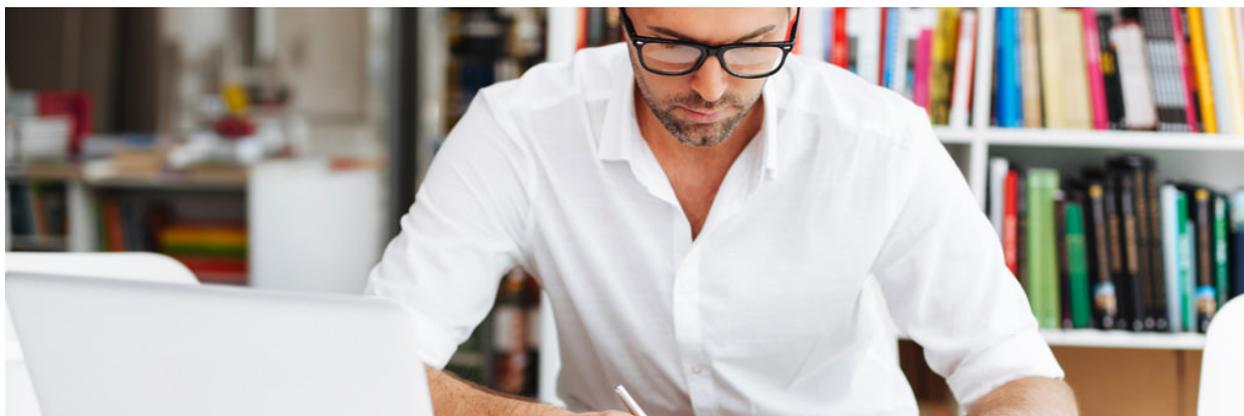
### Hasta el 22-06-2015

- Renta y Sociedades.
- IVA.
- Impuesto sobre las primas de seguros.
- Impuestos especiales de fabricación.

### Hasta el 30-06-2015

- Renta y Patrimonio





UNIÓN EUROPEA  
FONDO EUROPEO DE  
DESARROLLO REGIONAL  
*Una manera de hacer Europa*



XUNTA  
DE GALICIA

Cámaras



## LA CÁMARA DE VIGO AYUDARÁ A LAS PYMES A AUMENTAR SU PRODUCTIVIDAD Y A REDUCIR SUS COSTES HASTA UN 30%

A TRAVÉS DE LEANCÁMARAS, LAS PYMES INDUSTRIALES RECIBIRÁN SUBVENCIONES DE HASTA EL 80% A FONDO PERDIDO PARA LA ADOPCIÓN DE UNA CULTURA BASADA EN LA BÚSQUDA CONSTANTE DE LA MEJORA CONTINUA Y LA EFICIENCIA. UN CONSULTOR EXPERTO GUIARÁ A LAS EMPRESAS A LO LARGO DEL PROCESO DE IMPLANTACIÓN.

La Cámara de Comercio de Vigo acaba de poner en marcha el Proyecto piloto LeanCámaras, cuyo principal objetivo es ayudar a las pymes industriales a mejorar su competitividad, aumentando su productividad y reduciendo costes hasta un 30%. A través de este programa, las pymes industriales recibirán subvenciones de hasta el 80% a fondo perdido para la adopción de una cultura basada en la búsqueda constante de la mejora continua y la eficiencia.

Se trata de una iniciativa de la Cámara de España, cofinanciada por el Fondo Europeo de Desarrollo Regional (FEDER), las Cámaras de Comercio de Galicia, la Xunta de Galicia y las propias empresas beneficiarias, para la adopción de una cultura basada en la búsqueda constante de la mejora continua y de la eficiencia. El programa surge como una iniciativa piloto en Galicia y Valladolid, si bien su vocación es nacional, por lo que se espera poder implementarlo en más regiones a partir del año 2016.

El programa se basa en la Lean Manufacturing o “producción ajustada”, se trata un modelo de gestión enfocado a la creación de flujo para poder entregar el máximo valor para los clientes, utilizando para ello los mínimos recursos necesarios: es decir ajustados.

## RESULTADOS

Los resultados a obtener mediante implantaciones Lean pueden alcanzar las siguientes mejoras (en función de los recursos empleados y el tiempo dedicado a la implantación):

- Reducción de costes unitarios (hasta un 30%).
- Incremento de la productividad (hasta 30%). Es decir: hacer más con menos recursos.
- Mejora de la calidad: Mejoras drásticas en la calidad del producto, Resolución sistemática de problemas, Reducción de procesos.
- Optimización de los medios de producción, mejora del OEE o el Rendimiento Operacional (hasta un 30%).
- Optimización de la Mano de Obra Directa e Indirecta (hasta un 30 %).
- Minimización de stocks (hasta un 40%).
- Minimización de transportes internos.
- Mejora de los plazos de entrega (hasta un 30%).
- Reducción del espacio utilizado. Optimización del lay-out (hasta un 40%).
- Mejora del clima laboral: implicación de todos los trabajadores.



Más allá de las mejoras a corto plazo, una implantación Lean permite el desarrollo de un Sistema de Excelencia basado en estándares transversales compartidos por toda la Organización, que aseguran la mejora continua y permanente a medio-largo plazo.



Las empresas beneficiarias del Programa LeanCámaras tendrán que llevar a cabo dos fases secuenciales y progresivas:

## 01 FASE DE DIAGNÓSTICO

Consiste en la realización de un diagnóstico por parte de un Tutor especializado, que permite conocer la situación industrial de cada empresa a fin de tener una visión global de la misma y poder orientar los planes de acción hacia la mejora de la eficiencia de los procesos relacionados con el Manufacturing y tener un impacto directo en la cuenta de explotación.

## 02 FASE DE IMPLANTACIÓN DEL PLAN DE AYUDA A LA MEJORA.

Se trata de una fase en la cual un Consultor Lean, homologado y capacitado en la metodología del programa, guía a las empresas en el desarrollo y puesta en marcha del Plan de Ayuda a la Mejora priorizado, específico y orientado a resultados con el fin de mejorar de la competitividad de la empresa.

## CALENDARIO DE ACCIONES DE COMERCIO EXTERIOR JUNIO- DICIEMBRE 2015

	ACCION	SECTOR	FECHAS
MISIONES COMERCIALES DIRECTAS	Misión comercial a Mauritania	Plurisectorial	1 - 5 junio
	Misión Nigeria, Ghana y Costa de Marfil	Plurisectorial	Septiembre
	Misión comercial a Canadá y Estados Unidos	Plurisectorial	21 sept. - 2 octubre
	Misión Croacia - Eslovenia - Serbia y Bosnia	Plurisectorial	9 - 13 noviembre
	Misión Rumania y Bulgaria	Plurisectorial	16 - 20 noviembre
	Misión a Washington	Organismos multilaterales - agua y medio ambiente (AGEINCO)	Noviembre
	Misión a Nueva Zelanda y Australia	Plurisectorial	23 noviembre - 4 diciembre
PARTICIPACIÓN FERIAS	Participación en feria Global Offshore Wind (Londres)	Energía eólica	24 - 25 junio
	Participación en feria de Subcontratación FAKUMA	Subcontratación	13 - 17 octubre
	Participación en feria Europort (Rotterdam)	Naval	3 - 6 noviembre
	Participación en feria SAPURAIYA (Celaya - México)	componentes y servicios automoción	9 - 13 noviembre
	Misión Rumania y Bulgaria	Plurisectorial	9 - 14 noviembre
	Participación en FERIA MIDEST (Paris)	subcontratacion	17 - 20 noviembre
VISITA FERIAS	Visita feria PITTI BIMBO (FLORENCIA)	confección infantil	25 - 27 junio
	Visita feria PURE LONDON	confección exterior mujer	2 - 4 agosto
	Visita feria WHO'S NEXT (Paris)	confección exterior mujer	4 - 7 septiembre
	Visita feria CPM (Moscu)	confección exterior y lencería	2 - 5 septiembre
ENCUENTROS EMPRESARIALES	Asistencia a THE WATER EXPO (Miami)	Agua (AGEINCO)	2º semestre
	Encuentro empresarial feria Seafex Dubai	productos del mar	27 - 29 octubre
	Feria China Fisheries & Seafood Expo (Qingdao)	productos del mar	4 - 6 noviembre
MISIONES INVERSAS	Inversa importadores pescado - feria CONXEMAR	productos del mar	6 - 8 octubre
	Encuentro empresarial con compradores europeos de subcontratación	Subcontratación industrial	Junio



## ESQUIO FORMACIÓN

**“PESE A NUESTRA CORTA VIDA COMO EMPRESA YA SON MÁS DE 200 LOS CLIENTES QUE HAN DEPOSITADO SU CONFIANZA EN NOSOTROS”**

### ¿Cómo nace la empresa?

Esquío ingeniería nace en un comienzo como una empresa Spin-off de Inteco Ingeniería Avanzada S.L. (empresa ya consolidada con más de 15 años de experiencia en el desarrollo de software empresarial) Sin embargo Esquío ha ido avanzando hacia la comercialización del programa de gestión Onix ERP ([www.onixerp.es](http://www.onixerp.es)), de páginas web profesionales y vídeos corporativos de alta calidad. Este nuevo entorno basado en tecnologías de la información y la comunicación nos ha inspirado a realizar una formación específica asociada a los productos que comercializamos. Contamos con un experimentado equipo comercial, así como con un departamento técnico y de asistencia al cliente joven, atento y preparado.

### ¿Quiénes son sus principales clientes?

Pese a nuestra corta vida como empresa ya son más de 200 los clientes que han depositado su confianza en Esquío Ingeniería, pymes de Vigo y su comarca conforman el grueso, aunque tenemos clientes por toda la comunidad. Nuestro producto estrella, Onix ERP, está principalmente dirigido a empresas de fabricación y producción, distribuidores y minoristas. Las páginas web y los vídeos corporativos son productos más transversales y por tanto están dirigidos a todo tipo de clientes.

### En un entorno tan competitivo ¿qué les hace diferentes?

El hecho de ser aún una pequeña empresa nos permite dar un trato más cercano y familiar a los clientes, ponemos nuestro máximo empeño en cada uno de los trabajos y parametrizamos nuestros productos en función de las necesidades de nuestros clientes. Onix ERP está dirigido a las pymes de Vigo y alrededores, por lo que realizamos la implantación del programa presencialmente en la propia empresa. Los clientes nos ven la cara, nos conocen, creamos un vínculo de trabajo y saben que estaremos a su lado cuando lo necesiten.

**Dentro de los servicios que prestan, ¿cuáles son los más demandados?**

El producto más demandado es Onix ERP y su servicio de formación e implantación. Onix ERP (www.onixerp.es) es un programa de gestión empresarial que te permite gestionar tu empresa en una única aplicación de forma rápida y sencilla. Además de los módulos más genéricos; compras, ventas y gestión de almacén, también ofrecemos soluciones más específicas, como producción seriada o no seriada, proyectos, tiempos en planta, trazabilidad por lotes y un largo etcétera.

Otro de los productos más destacados es la página web corporativa, que se caracteriza por utilizar un sistema de gestión de contenidos (CMS) que permite al propio cliente modificar cualquier texto de la web, insertar imágenes o vídeos... Contamos con un experimentado diseñador web que realiza páginas dinámicas, atractivas y adaptables a todos los dispositivos móviles.

Y por último, los videos corporativos, producto que hemos incorporado recientemente y ha contado con una gran acogida en el mercado. Los vídeos están dotados de una gran calidad HD, realizada con los mismos que se utilizan para grabar los anuncios de televisión.

Onix ERP, nuestra página web y el vídeo corporativo garantizan a cualquier empresa una solvencia en su trabajo diario, una imagen actualizada, de empresa que se preocupa por su desarrollo y la adaptación a los nuevos tiempos y por supuesto, garantizan una optimización de los recursos y mejoran las herramientas de venta.

**Al inicio de la crisis, muchas personas que perdieron su empleo han optado a lo largo de estos años por ampliar su formación como garantía para mejorar la capacidad de empleabilidad. ¿Han notado este perfil en los alumnos?**

Nuestra formación está dirigida a los empleados que vayan a utilizar nuestro programa de gestión o a gestionar su página web, pero lo que si hemos notado es que la gente se está dando cuenta de que un programa de gestión empresarial ERP les ayuda a mejorar la productividad de los empleados, aporta una mayor eficiencia, ahorra tiempos y costes, proporciona una mayor rentabilidad y les impulsa a crecer ordenadamente. Creo que este cambio de visión por parte de las empresas es lo que nos está proporcionando un aumento en la demanda.

**Las llamadas nuevas profesiones, sobre todo las tecnológicas, demandan formación para las mismas. ¿Es difícil encontrar profesorado?**

En nuestro caso, somos nosotros quien damos el soporte de la formación, es nuestro técnico el que da la formación necesaria en la las acciones formativas más tecnológicas. De hecho es una formación muy personalizada basada en nuestros productos por lo que no contratamos formadores externos.

**Volviendo a hablar de emprendimientos, ¿qué dificultades encontraron a la hora de poner en marcha su idea?**

Como todo proyecto, al principio siempre es complicado. Nuestro mayor problema ha sido encontrar nuestro lugar, nuestro nicho de mercado, y saber hacia dónde debíamos orientarnos. Poco a poco hemos ido especializando en aquello en lo que somos buenos, y nos gusta. No solo hay que pensar en las necesidades de la gente, y como poder cubrirlas, también hay que realzar las virtudes que cada uno tiene y promocionarlas. Hubo que encontrar el equilibrio entre lo que nos gustaba hacer y entre lo que las empresas demandaban.

**¿Qué recomendación le daría a los emprendedores que desean iniciar una actividad?**

Dado que lo más difícil a la hora de emprender un negocio es tener un producto / servicio bien definido, recomendaría que se parasen en hacer un estudio pormenorizado de si su producto va encajar en las necesidades del cliente y que nunca se pierdan las buenas oportunidades que se nos pongan delante.

**¿Cómo valora su experiencia en el Vivero de la Cámara de Vigo?**

Está siendo una experiencia inmejorable. El despacho cuenta con una excelente conexión informática y telefónica, contamos con un atento soporte administrativo por parte de la Cámara, además de la excelente localización. Aunque lo que más valoramos es el agradable ambiente de trabajo que impera entre todas las empresas del vivero.

DATOS

**ESQUIO FORMACIÓN**

Despacho 4

TL 886 131 244

# VIVERO *de* EMPRESAS

*de la Cámara de Comercio de Vigo*



DESPACHO 1  
**GLOBAL IBERIA**  
986 120 136

DESPACHO 2  
**GLOBALINGUA**  
986 120 208

DESPACHO 3  
**M&D STUDIO LED**  
886 124 677

DESPACHO 4  
**ESQUÍO FORMACIÓN**  
886 131 244

DESPACHO 5  
**ADENTRA**  
986 120 027

DESPACHO 6  
**JELOÛ COMUNICACIÓN**  
986 120 209

DESPACHO 7  
**MSC FRESH PIZZA**  
986 120 029

DESPACHO 9  
**VALPERSON**  
986 120 025

DESPACHO 10  
**INLUDE SOLUTIONS SL**  
986 133 088

DESPACHO 11  
**PREVENTECNIA**  
986 120 342

DESPACHO 12  
**GALIAUGA**  
986 120 130

DESPACHO 14  
**UXÍA SÁNCHEZ**  
986 120 207

DESPACHO 15  
**GADEPRO**  
986 120 204

DESPACHO 16  
**VIDAHORA**  
986 120 134

DESPACHO 20  
**KUKICHA DESIGN**  
986 120 344

Plaza de Fernando Conde Montero-Ríos, 9  
Tel 986 120 104. Fax: 986 120 105  
vivero@camaravigo.com

**Cámara**  
Vigo